



OFFRE D'EMPLOI

Chargé d'Affaires secteur Nord et IDF-Est

Vous avez la fibre commerciale ? Une expérience dans la vente de produits techniques et une affinité pour le secteur du bâtiment ?

SATECO,

Leader du coffrage dans le BTP, recherche son nouveau

Chargé d'Affaires secteur Nord et IDF-Est

A propos de SATECO

Leader dans le domaine du coffrage métallique et des matériels de sécurité depuis plus de 70 ans, SATECO est reconnue pour son expertise technique, son sens de l'innovation et sa culture du service.

Ses clients sont des majors du BTP ainsi que des PME du secteur, et des loueurs d'équipements pour le BTP.

Acteur engagé, Sateco investit également pour développer une approche toujours plus durable, et pour offrir à ses salariés de meilleures conditions de travail avec une politique RSE toujours plus ambitieuse.

Un petit aperçu de nos produits ? C'est par ici : <https://www.sateco.fr/fr/produits-coffrage.html>

Un peu d'aventure ?

Depuis plusieurs années, SATECO sponsorise le skipper Benjamin Dutreux, participant au Vendée Globe 2020 !

Notre entreprise vous inspire ?

Le poste et ses principales missions

Au sein de l'équipe commerciale et rattaché(e) au Directeur Commercial, vous avez en charge le développement des ventes et suivi d'un portefeuille de clients de votre secteur.

A ce titre, vous aurez pour principales responsabilités de :

- Développer et fidéliser une clientèle existante,
- Mener une action forte de prospection active et régulière auprès des acteurs de la construction sur votre zone géographique,
- Gérer en parfaite autonomie vos volumes d'affaires et être force de proposition aux différentes demandes techniques formulées par les clients utilisateurs,
- Réaliser des suivis de chantier, participer à des réunions techniques afin de contrôler la bonne mise en œuvre des produits,
- Etre le garant et concourir à la bonne image de la société.

Ce qu'on attend de vous :

Formation technique supérieure (Bac+2)

Et idéalement, une expérience dans la vente de produits techniques dans le secteur du bâtiment.

« Votre fibre commerciale, votre grande polyvalence, votre dynamisme et votre sensibilité technique seront autant d'atouts pour réussir dans votre fonction. »

Mais aussi, quelques compétences :

- Autonome et dynamique
 - Rigoureux et organisé
 - Esprit d'équipe
 - Forte capacité d'adaptation
 - Sens du service et relationnel
 - Parfaite connaissance du secteur d'activité serait un plus
 - Maitrise des outils bureautiques
-

Rémunération

Rémunération motivante (fixe + commissions)
+ véhicule de fonction

Formation assurée !

VOUS SOUHAITEZ POSTULER ?

Bonne nouvelle !

Pour envoyer candidature et CV

> Via notre formulaire de contact dédié : <https://www.sateco.fr/fr/recrutement/contact.html>

> Par email : info@sateco.fr

> Ou par courrier : SATECO - Zone Industrielle, 2 Route de Moncontour, 86110 Mirebeau